

## Условия дилерского сотрудничества.

**Дилер** – это организация, занимающаяся на постоянной основе торговой деятельностью по продажам светотехнической продукции с целью извлечения прибыли, с которой заключается дилерский договор поставки (далее по тексту – Договор).

Дилер является «Представителем» Компании ООО «Ново-Свет» на оговоренной территории, основной деятельностью которого является реализация выпускаемой компанией светотехнической продукции на основе светодиодов.

### **Дилер должен соответствовать определенным требованиям:**

1. Наличие офиса, выставочного зала, складских помещений.
2. Наличие в штате квалифицированных сотрудников, которым будет поручено осуществление проектирование и реализация продукции.
3. Возможность передачи заказов посредством телефонной/факсимильной связи, электронной почты.
4. Готовность проводить согласованную рекламную, выставочную кампанию, по презентации продукции покупателю на оговоренной территории.
5. Поддерживать согласованный ежемесячный объем выбираемой продукции.

Деятельность Дилера осуществляется на основании заключаемого дилерского договора, в котором оговариваются взаимные обязательства Сторон, размеры предоставляемых Дилеру ценовых скидок и прочие условия коммерческих отношений.

Основным принципом Компании в отношении дилерской политики является принцип честных и прозрачных отношений.

### **Порядок оформления дилерских отношений**

Дилерами могут быть юридические лица и индивидуальные предприниматели, статус Дилера присваивается на основании:

1. Письма-заявления, если инициатором предложения партнерства является компания-претендент.
2. Адресного предложения, если инициатором предложения партнерства является Компания.

В обоих случаях, претенденту предлагается заполнить анкету установленного образца. Полученные документы рассматриваются в течение 5-ти дней. По итогам рассмотрения, Компания принимается решение о присвоении статуса Дилера, либо отклонение Письма-заявления без объяснения причин отклонения.

**Если принимается решение о присвоении статуса Дилера, то в отношении компании-претендента:**

1. Заключаются дилерский Договор
2. Выдается Сертификат Дилера
3. Формируется и передается пакет информационных материалов.

**Преимуществами работы с нашей компанией являются:**

1. Предоставление Дилерской скидки
2. Возможность отсрочки платежа, товарный кредит
3. Персональный менеджер
4. Ответственность и оперативность в решении любых вопросов
5. Исполнение заказов в кратчайшие сроки, резервирование товара на складе и помощь в организации отгрузки
6. Своевременная информация Дилера по изменениям в ассортиментной и ценовой политике Компании
7. Поддержка раздаточным материалом, обеспечение всей необходимой технической или справочной информацией в отношении выпускаемой продукцией Компании.
8. Размещение информации о Дилере на официальном сайте Компании
9. Возможность передачи заказов посредством телефонной/факсимильной связи, электронной почты
10. Информационная поддержка Дилера на закрепленной территории.

Более подробную информацию о дилерской политике нашей компании вы сможете получить после отправления официального Письма-заявления, а также получения положительного решения о присвоения вам статуса Дилера.

Мы надеемся, что вас заинтересуют предложенными нами условия, и вы найдете постоянного и надежного партнера в лице нашей Компании.

Данное информационное предложение не является официальной офертой и может носить только информационный характер. Так же Компания имеет право вносить изменения в условия дилерского сотрудничества в одностороннем порядке в любое время без объяснения причин. Более подробную информацию просим уточнять у менеджеров компании по телефонам компании.